



## **Account Manager/ Sales Manager Vertrieb & Marketing (w/m)**

ZENITH ist einer der führenden Ausrüster der Betonsteinindustrie – weltweit.

Aus dem Herzen des Siegerlandes hinaus in die Welt: Mit mittlerweile 90, international sogar mit rund 120 Mitarbeitern hat sich die ZENITH Maschinenfabrik GmbH aus Neunkirchen zu einem der weltweit führenden Ausrüster der Betonsteinindustrie entwickelt. Seit der Firmengründung im Jahr 1953 haben uns weltweit bereits über 8.000 zufriedene Kunden ihr Vertrauen geschenkt – und profitieren Tag für Tag von unserem umfangreichen Know-how. Wir sichern unseren Kunden durch unsere langjährige Erfahrung höchste Maschinenqualität, individuelle, zukunftsorientierte, maßgeschneiderte und schlüsselfertige Betonsteinanlagen.

**Alles aus einer Hand.**

Für unser Vertriebsteam suchen wir für die zukunftsorientierte Betonsteinbranche engagierte Verstärkung. Gestalte mit uns gemeinsam zukunftsweisende Fertigungstechnologien und Produkte. Wir freuen uns auf DEINE aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen.

**Deine Aufgaben:**

- Kundengewinnung und -pflege als wesentliche Tätigkeitsschwerpunkte
- Kundenbetreuung in deutscher und englischer Sprache vom Angebot bis hin zur Inbetriebnahme
- Analyse der Kundenanforderungen und Ausarbeitung von technischen Angeboten mit Unterstützung unserer Entwicklungsingenieure
- Präsentation der Angebote beim Kunden vor Ort und aktive Nachverfolgung der Kundenprojekte bis zum Vertragsabschluss
- Berichtspflicht zur Vertriebs- und Geschäftsleitung
- Besuch von Interessenten und Führen von Beratungsgesprächen mit dem Ziel, Abschlüsse zu tätigen
- Vertretung des Unternehmens auf internationale Messen und Ausstellungen.
- eigenständige Informationseinholung über unsere Produkte und Dienstleistungen
- Betreuung der Kooperationspartner und Vertretungen weltweit.

**Dein Profil:**

- kaufmännische oder technische Berufsausbildung / betriebswirtschaftliches oder technisches Studium
- Erfahrung in der Vermarktung erklärungsbedürftiger, technischer Produkte
- selbständige und zielorientierte Arbeitsweise
- Mobilität, Flexibilität und hohe Reisebereitschaft
- hohes Maß an Engagement
- sicheres Auftreten, ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten, Verhandlungssicherheit
- Erfahrung mit MS-Office-Produkten
- kommunikative, engagierte Persönlichkeit mit ziel- und kundenorientiertem Arbeitsstil
- ausgeprägte Kundenmanagementqualitäten und Ergebnisorientierung
- unternehmerisch denkende Persönlichkeit, die Erfahrung im Verkauf mitbringt
- Mindestanforderung ist perfektes Deutsch und Englisch in Word und Schrift. Kenntnisse in weiteren Sprachen wären wünschenswert.

**Unser Angebot:**

- Attraktive Arbeitsbedingungen
- Guter Verdienst
- Gleitzeit
- Arbeiten mit modernen Maschinen, Geräten und Computern
- Qualifizierte Einarbeitungsphase
- Fachliche und persönliche Entwicklung
- Internationales Unternehmen
- 30 Tage Urlaub

Fühlst du dich angesprochen? Dann bewirb dich gerne bei uns. Wir freuen uns auf deine Bewerbungsunterlagen mit Anschreiben, Lebenslauf und relevanten Zeugnissen. Bei Fragen kannst du uns sehr gerne auch persönlich kontaktieren. Wir freuen uns sehr darauf dich kennenzulernen!

**Dein Ansprechpartner:**

**Personalleiter**

Herr Michael Novak

Tel: 02735 779 -284

Mail: [hr@zenith.de](mailto:hr@zenith.de)

Wir wertschätzen Vielfalt und begrüßen daher alle Bewerbungen - unabhängig von Geschlecht, Behinderung, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion/ Wertanschauung, Alter sowie sexueller Orientierung und Identität.

Weitere Informationen zu uns und deinen Möglichkeiten bei ZENITH findest Du unter:

[www.zenith.de](http://www.zenith.de)

ZENITH Maschinenfabrik GmbH

Zenith-Straße 1

57290 Neunkirchen